

あなたのビジネスを応援します!

受講者
募集

創業

紀の川市商工会
那賀町商工会
共同実施

セミナー

地元で「創業」をお考えの方を対象とした『創業セミナー』を開催します。

創業に向けての準備・基礎知識や事業計画書の作成等、実際の創業に役立つ

下記のカリキュラムにより、皆様の創業をご支援いたします。どうぞお気軽にご参加ください。

科目	日時	内容
経営	9月13日(木) 19:00~21:00	創業(第二創業)に必要なポイント
	9月20日(木) 19:00~21:00	事業計画書(創業計画書)を作って活かそう!
財務	9月27日(木) 19:00~21:00	開業資金について考える(資金調達と返済計画)
	10月11日(木) 19:00~21:00	最低限ここは押さえておく!~計数管理と資金繰り
人材育成	10月18日(木) 19:00~21:00	人を雇用したときの賃金の決め方・管理の仕方
	10月25日(木) 19:00~21:00	貴重な戦力にするための重要ポイント!
販路開拓	11月1日(木) 19:00~21:00	創業に必須!“超”基本から学ぶマーケティング!
	11月8日(木) 19:00~21:00	顧客ニーズの把握とマーケティングのやり方

一緒に
頑張りま
しょう!



濱田智司 講師
(はまちゃん)

- 会場：紀の川市商工会館
- 対象：紀の川市内で創業を目指している方
(第二創業含む)
- 講師：濱田智司 中小企業診断士 & 社会保険労務士
- 受講料：無料
- 定員：50名(先着順)
- お申し込み・お問い合わせ

裏面の『受講申込書』に必要事項をご記入の上、
お近くの商工会にお申し込みください(FAX可)

申込締切：平成30年9月5日(水)

当該セミナーを全4回以上かつ各科目1回以上受講された方は、申請により紀の川市から証明書が発行され、創業に際し様々な支援を受けることができます。

- ① 創業・第二創業促進補助金の申請要件の一部を満たします。
- ② 株式会社を設立する際、登記にかかる登録免許税が軽減されます。(資本金の0.7%→0.35%)
※最低税額は15万円のところ7.5万円に軽減
- ③ 無担保、第三者保証人なしの創業関連保証の枠が1,000万円から1,500万円に拡充されます。
- ④ 創業2ヶ月前から対象となる「創業関連保証の特例」について、事業開始6ヶ月前から利用の対象となります。
- ⑤ 日本政策金融公庫の融資制度について、創業前または創業後税務申告を2期経ていない事業者に対する融資制度である新創業融資制度について、創業資金総額の1/10以上の自己資金要件を満たす方として利用できます。
- ⑥ 申請により紀の川市から創業にかかる借入金利息の一部の補助を受けることができます。

平成30年度 創業セミナー参加申込書

平成 年 月 日

氏名	フリガナ	性別	男 ・ 女
		年齢	歳
住所	〒		
TEL	()	FAX	()
現在の職業	※該当に☑を付してください。 <input type="checkbox"/> 会社員（派遣社員、公務員等含む） <input type="checkbox"/> 経営者・役員、自由業、自営業 <input type="checkbox"/> 専業主婦 <input type="checkbox"/> 学生 <input type="checkbox"/> パート・アルバイト等 <input type="checkbox"/> 無職		
現在の業種 <small>(現職がない場合は前職)</small>	※該当に☑を付してください。 <input type="checkbox"/> サービス業 <input type="checkbox"/> 卸・小売業 <input type="checkbox"/> 飲食業 <input type="checkbox"/> 製造業 <input type="checkbox"/> 建設業 <input type="checkbox"/> その他 ()		

※ 分かる範囲で結構ですのでお書きください。セミナーの内容に反映させていただきます。

開業予定業種 ※該当に☑	<input type="checkbox"/> サービス <input type="checkbox"/> 卸・小売業 <input type="checkbox"/> 飲食業 <input type="checkbox"/> 製造業 <input type="checkbox"/> 建設業 <input type="checkbox"/> その他 ()	開業予定時期	平成 年 月
開業されるのは、どのような目的、動機からですか。		
この事業の経験はありますか。 〔お勤め先、経験年数、お持ちの資格など〕		
当該事業を取り巻く市場動向、顧客ニーズ、競争相手に関する認識をお書きください。		
想定している商品・サービス、顧客ターゲットを具体的にお書きください。		
セールスポイントは何ですか。		
あなたが体得したい知見・知識や、課題と認識していることは何ですか。		

※ 個人情報については細心の注意を払い、当セミナーに係る連絡及び参加者名簿に利用させていただきます。
 ※ FAXでお申込みの方は 【FAX：0736-74-3002】 へご送信ください。